



Optez pour la solution croissance

Novembre 2019



Programme

1

Présentation d'Act

2

Pourquoi choisir Act!

3

Avantages pour votre entreprise

4

Options et tarifs

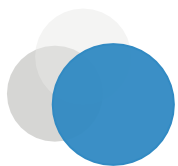
5

Nouvelles fonctionnalités

Qu'est-ce que la Suite Croissance Act! ?

Act! allie l'efficacité du CRM et la performance du Marketing Automation et vous équipe tout ce dont vous avez besoin pour professionnaliser votre marketing, convertir plus de leads et fidéliser vos clients à vie.

Pourquoi choisir Act!



Solution vente et marketing.

Optimisez vos performances de vente et marketing avec une solution complète, conçue spécifiquement pour les PME



100% adaptée à votre stratégie commerciale.

Des options économiques qui s'adaptent à votre entreprise, quelle que soit votre étape de croissance.



Leader réputé

Vous pouvez faire confiance à un leader réputé avec des millions de clients satisfaits dans le monde.

Quel est l'avantage d'Act! pour mon entreprise ?

CRM et Marketing en une seule solution.

Réalisez vos objectifs commerciaux sans effort grâce à une solution qui intègre l'efficacité du CRM et la performance du Marketing Automation.

Act! vous offre de multiples capacités :

Optimisez la satisfaction client à chaque vente.

Professionalisez votre marketing.

Convertissez plus de leads.

Fidélisez vos clients à vie.

Travaillez sur les activités prioritaires.

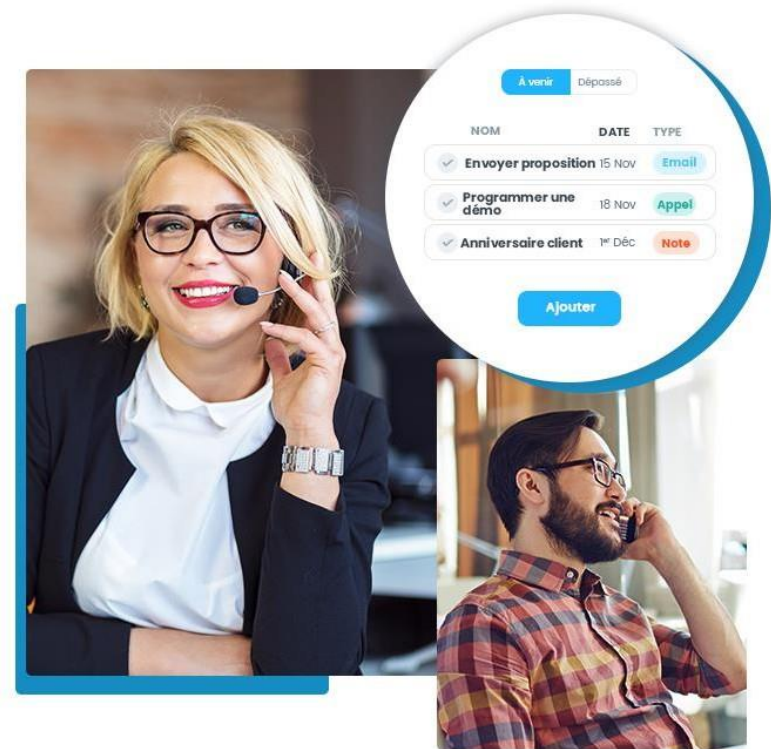
Restez organisé et optimisez votre travail.

Optimisez la satisfaction client à chaque vente.

Un capital de données pour des interactions

engageantes garanties.

Un capital de données pour des interactions engageantes garanties. Imaginez cette situation : un client important appelle à l'improviste. Vous gardez votre calme. Vous savez que vous allez pouvoir gérer la situation en quelques instants.... Vous accédez aux données et obtenez une vision complète de l'ensemble des interactions avec ce client, où que soyez. Ces informations vous permettent de personnaliser les échanges avec le client et de renforcer sa confiance. Vous trouvez tous les détails : le dernier produit que le client a acheté, la date d'expiration de son contrat, la date de votre dernière conversation avec lui, son anniversaire ou le nom de ses enfants... C'est ce qui s'appelle taper dans le mille ! Tous vos clients ont l'impression d'être votre meilleur client, votre client préféré.



Professionnalisez votre marketing

Des outils performants pour optimiser vos ventes et promouvoir votre marque.

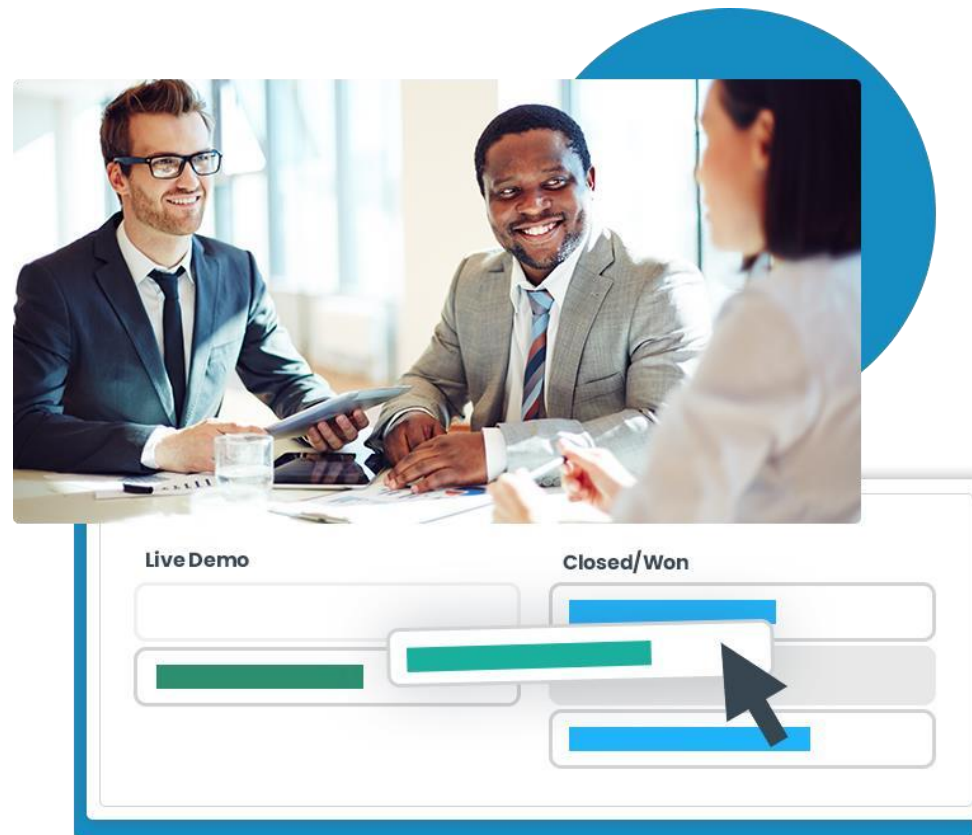
Vous cherchez à promouvoir votre business et vous vous demandez par où commencer ? Avec la Suite Croissance Act!, il n'y a rien de plus simple ! Envoyez des emails engageants et professionnels pour promouvoir vos produits ou services, sans gros budget ou compétences marketing. Démarquez-vous de la concurrence et créez le parcours commercial parfait pour vos clients en automatisant chaque étape du processus. Des indicateurs en temps réel vous montrent les éléments de campagne les plus et les moins performants pour optimiser vos résultats avec le temps. Comme les professionnels du marketing, vous avez accès à des fonctions pour enregistrer les nouveaux leads, dresser progressivement le profil de vos prospects et convertir les visiteurs de votre site en clients.



Convertissez plus de leads.

Réussite commerciale garantie.

N'essayez plus de deviner les ventes qui vont se concrétiser chaque mois. Axez vos activités sur les opportunités les plus intéressantes pour atteindre vos objectifs commerciaux tous les mois ! Comme vos activités marketing et commerciales sont 100% connectées, il ne vous reste plus qu'à multiplier les leads qualifiés. Avec le suivi et la gestion des données sur vos opportunités ouvertes, vous réussissez à faire des prévisions exactes, à anticiper les problèmes et opportunités et à réajuster facilement votre stratégie. Vous pouvez même identifier les tendances qui vous ont fait perdre des opportunités. Rassurez-vous, vous pouvez configurer le processus standardisé que vos commerciaux vont utiliser pour faire progresser les ventes.



Fidélisez vos clients à vie.

Des leads convertis en clients, puis en avis 5 étoiles.

L'acquisition de nouveaux clients coûte plus cher que la rétention de client existants. Pourtant, trop d'entreprises axent leurs activités sur la phase d'acquisition de l'entonnoir de vente. Entretenez l'engagement et la satisfaction client après l'achat initial. Avec une fonction pour automatiser vos communications et activités, vous envoyez le bon message au bon moment. Vous pouvez ainsi facilement inciter les clients à acheter d'autres produits ou services, renouveler des contrats avant leur date d'expiration et garantir la satisfaction et les recommandations client. Résultat, vous multipliez les avis élogieux et les recommandations enthousiastes des clients !



✉ Email

Subject: **A customer survey just for you!**

Hi Sam,

We're so happy to hear about your great experience with our company. Would you take a moment to submit a Google review?

Best,
Joe

Send email



Travaillez sur les activités prioritaires.

Enfin un guide pratique pour votre business !

Ça vous faciliterait les choses de savoir à quoi consacrer votre temps et vos moyens ? Bonne nouvelle, c'est possible ! Obtenez des informations précises sur la performance de votre entreprise et de vos employés grâce à des captures d'écran dynamiques et d'analyses en temps réel. Avec des KPI pour diagnostiquer les ventes et les activités commerciales et marketing, votre prise de décision stratégique est optimale. Vous travaillez dans un secteur spécialisé comme l'immobilier, les finances, la production industrielle, ou autre ? Aucun problème !

Accédez à des données ultra précises et remaniez votre stratégie en vous appuyant sur des analyses adaptées à votre secteur.



Restez organisé et optimisez votre travail.

Toutes vos données organisées dans un seul espace.

Avant, vous aviez un système pour le suivi des emails, un autre pour les notes sur vos ventes... puis un autre, et encore un autre. Maintenant, vous utilisez un seul espace pour enregistrer toutes vos données. Données client, emails, notes sur vos comptes, pièces-jointes, résultats de campagne, données relatives à votre secteur... Tout est organisé et les recherches sont faciles. Vous avez besoin d'informations quand en déplacement ou sans connexion Internet ? Toutes vos données sont accessibles. Vous voulez travailler sans interruption avec vos applis business (Outlook®, Slack™ et QuickBooks® Online) ? Là encore, accès garanti à vos données !



Options d'abonnement

Investissement minimal, résultats optimaux.

Une offre d'options économiques adaptées aux besoins de votre entreprise,
à chaque étape de votre croissance.

Professional

€

31

Le must pour les pros !

Fonctionnalités Starter, plus :

- CRM complet et Marketing Automation performant
- 25 000 emails/mois
- Assistance technique spécialisée

Premier

€

60

La solution parfaite pour une
croissance rapide !

Fonctionnalités Professional, plus :

- Marketing Automation complet
- 50 000 emails/mois
- Assistance technique privilégiée

Ultimate

€

99

L'option ultime !

Fonctionnalités Premier, plus :

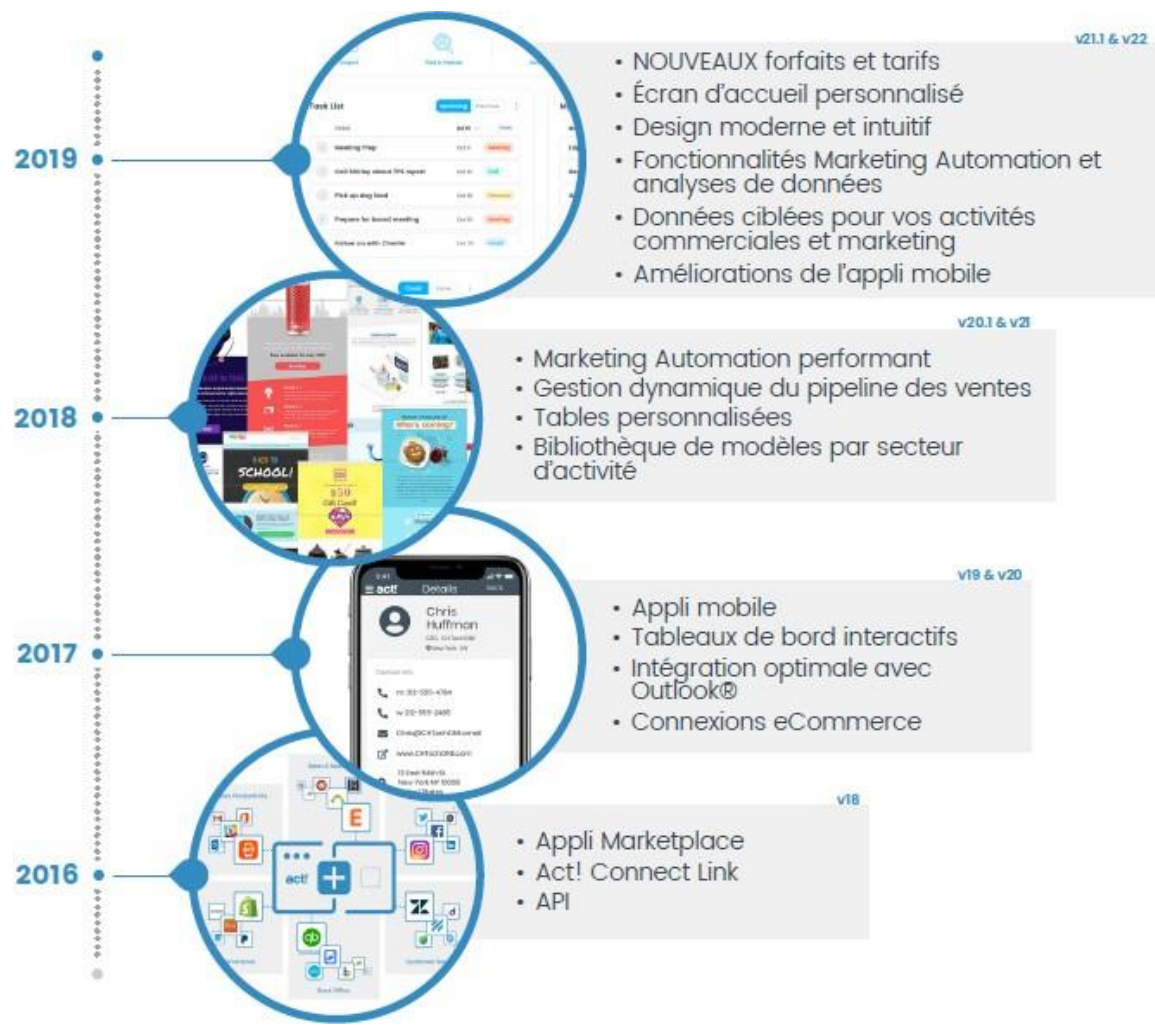
- Marketing Automation avancé et assistance à la mise en place
- 100 000 emails/mois
- Assistance technique VIP avec l'accompagnement de conseillers basés en Amérique du Nord

Nouvelles fonctionnalités Act!

Nouvelles fonctionnalités des versions récentes

Si vous n'utilisez pas encore la dernière version d'Act!, vous passez à côté de multiples innovations et fonctionnalités, comme l'écran d'accueil personnalisé et plus encore !

Liste des nouvelles fonctionnalités des versions récentes d'Act!...



Contactez un commercial expert ACT!

→ Appelez le 01 34 52 30 00

→ Visitez act-france.eu



Merci !

